



ORGANISME DE FORMATION AUX TECHNOLOGIES ET METIERS DE L'INFORMATIQUE

Formation Mise en oeuvre de la gestion commerciale SAP *SAP Trade Management Implement*

N° ACTIVITÉ : 11 92 18558 92

TÉLÉPHONE : 01 85 77 07 07

E-MAIL : inscription@hubformation.com

Objectifs

- | Mettre en oeuvre la solution SAP Trade Management.
- | Configurer un scénario de Trade Management intégré à l'aide de SAP CRM, SAP ERP et SAP BW.

Référence	ICP610
Durée	2 jours (14h)
Tarif	1 640 €HT

Public

- | Conseiller en applications
- | Consultante en données / Gestionnaire
- | Développeur
- | Consultante en développement
- | Architecte d'entreprise
- | Architecte de processus métier
- | Propriétaire du processus métier/Chef d'équipe/ Utilisateur expérimenté
- | Architecte de solution

PROCHAINES SESSIONS

Pour connaître les prochaines dates ou organiser un intra-entreprise, contactez-nous, nous vous répondrons sous 72 heures.

Prérequis

- | Posséder une expérience générale avec SAP BW, SAP CRM et SAP ERP
- | Avoir suivi la formation "ICP600 - Processus métier SAP Trade Management"

Programme de la formation

Architecture

- | Describe the main components of the SAP Trade Management solution
- | Explain the Information Flow in SAP Trade Management
- | Differentiate between the different deployment options
- | Explain the implementation roadmap

SAP ERP Integration

- | Explain the purpose of Project System integration
- | Describe the importance of the WBS element
- | Explain the purpose of SD pricing and rebate condition records in the context of SAP Trade Management
- | Explain how trade-relevant discounts and rebate conditions are applied in a sales order
- | Identify the pricing and rebate integration configurations in the ERP and CRM systems
- | Explain the accruals management process
- | Identify the Funds Management accrual integration configurations in the CRM system
- | Explain the purpose of SAP Dispute Management
- | Identify the FSCM Dispute Management integration configurations in the ERP and CRM systems
- | Explain the settlement process
- | Identify the Claims Settlement integration configurations in the CRM system

SAP CRM Customizing

- | Define and use innovation products in CBP
- | Explain how to maintain and default planning product hierarchy on behalf of the

account managers

- | Explain how to define and use Innovation product in CBP
- | Explain how to get CRM listing or external listing into assortment
- | Explain options for enhancing assortment
- | Explain CBP specific customizing
- | Integrate trade promotion with CBP
- | Customize the calendar in Customer Business Planning
- | Explain the activities for enabling target volume planning

SAP BW Customizing

- | Explain the main elements of the standard BW content
- | Explain how inbound pricing can be integrated and set up
- | Explain how a P&L structure can be set up, defined, and used for CBP
- | Describe the usage of planning functions, their main purposes and when to modify them
- | Explain, how to find the relevant planning functions
- | Explain how to define and maintain scenarios
- | Explain, how a scenario is represented in a data model
- | Explain how to define and maintain versions
- | Explain the activities for adding a report in the CBP Overview page or promotion UI
- | Explain how to default report parameters

SAPUI5 Configuration

- | Define and manage central variants
- | Explain the standard UI configuration available for CBP and Promotion Planning
- | Explain how to install the SAP Fiori Launchpad and its options

Méthode pédagogique

Chaque participant travaille sur un poste informatique qui lui est dédié. Un support de cours lui est remis soit en début soit en fin de cours. La théorie est complétée par des cas pratiques ou exercices corrigés et discutés avec le formateur. Le formateur projette une présentation pour animer la formation et reste disponible pour répondre à toutes les questions.

Méthode d'évaluation

Tout au long de la formation, les exercices et mises en situation permettent de valider et contrôler les acquis du stagiaire. En fin de formation, le stagiaire complète un QCM d'auto-évaluation.

Accessibilité

Les sessions de formation se déroulent sur des sites différents selon les villes ou les dates, merci de nous contacter pour vérifier l'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.

Pour tout besoin spécifique (vue, audition...), veuillez nous contacter au 01 85 77 07 07.