



# ORGANISME DE FORMATION AUX TECHNOLOGIES ET METIERS DE L'INFORMATIQUE

## Formation SAP S/4HANA Enterprise Management - Innovations - Ventes SAP SD (Sales and Distribution) - Administration des ventes

N° ACTIVITÉ : 11 92 18558 92

TÉLÉPHONE : 01 85 77 07 07

E-MAIL : inscription@hubformation.com

### Objectifs

- | Décrire les évolutions de la solution SAP S/4HANA Enterprise Management dans le domaine des ventes par rapport à la version de la solution SAP ECC
- | Expliquer le périmètre, les innovations et la valeur de SAP S/4HANA Enterprise Management Ventes
- | Utiliser les applications Fiori pour SAP S/4HANA Enterprise Management Ventes.

### Public

- | Chefs de projets, architectes processus métier, membres d'une équipe projets, consultants applicatif / technologie / développement, managers et/ou utilisateurs "clé".

### Prérequis

- | Il est essentiel d'avoir des connaissances sur l'administration des ventes (SD) dans SAP ERP (ECC).

### Programme de la formation

#### Introduction à S/4HANA Enterprise Management Ventes

#### Rôles utilisateur et catalogues fonctionnels dans les activités de vente et de facturation

- | Expérience utilisateur Fiori

#### Simplifications avec S/4HANA Sales

- | Modèle de données
- | Approche partenaire

#### Scénarios innovations et bonnes pratiques pour l'administration des ventes

- | Fonctionnalité ATP (Available To Promise) avancée
- | Scénario standard vente sur stock
- | Nouvelles fonctionnalités facturation
- | Gestion
- | Des crédits
- | De la ristourne
- | Des retours et des avoirs

#### Analyses intégrées pour la gestion des ventes et de la performance

#### Introduction à "l'entreprise intelligente"

- | Technologies d'innovation

### Méthode pédagogique

Chaque participant travaille sur un poste informatique qui lui est dédié. Un support de cours lui est remis soit en début soit en fin de cours. La théorie est complétée par des cas pratiques ou exercices corrigés et discutés avec le formateur. Le formateur projette une présentation pour animer la formation et reste disponible pour répondre à toutes les questions.

Référence	S4SD1
Durée	2 jours (14h)
Tarif	1 640 €HT

### PROCHAINES SESSIONS

Pour connaître les prochaines dates ou organiser un intra-entreprise, contactez-nous, nous vous répondrons sous 72 heures.

## Méthode d'évaluation

Tout au long de la formation, les exercices et mises en situation permettent de valider et contrôler les acquis du stagiaire. En fin de formation, le stagiaire complète un QCM d'auto-évaluation.

---

## Accessibilité

Les sessions de formation se déroulent sur des sites différents selon les villes ou les dates, merci de nous contacter pour vérifier l'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.

Pour tout besoin spécifique (vue, audition...), veuillez nous contacter au 01 85 77 07 07.