



# ORGANISME DE FORMATION AUX TECHNOLOGIES ET METIERS DE L'INFORMATIQUE

## Formation Ventes dans SAP S/4HANA Academy Partie I *Sales in SAP S/4HANA Academy Part I*

N° ACTIVITÉ : 11 92 18558 92

TÉLÉPHONE : 01 85 77 07 07

E-MAIL : inscription@hubformation.com

### Objectifs

| Acquérir une connaissance détaillée de l'utilisation des fonctions et de la personnalisation des paramètres dans les ventes.

### Public

| Conseiller en applications  
| Analyste d'affaires  
| Architecte de solution

### Prérequis

| Connaissances commerciales de base dans le traitement des ventes et de la distribution

### Programme de la formation

**Introduction to the Sales Process in SAP S/4HANA**  
**Organizational structures in sales and distribution**  
**Master data**

#### Sales

| Creating and processing different kinds of sales orders

#### Business Partners

| Using Partner Functions in Sales Processes in SAP S/4HANA  
| Setting Up Partner Determination Procedures

#### Sales Customizing

| Sales document types, item categories, schedule line categories, and copying control  
| Contracts and scheduling agreements and special business transactions

#### Sales basic functions

| Incompletion log  
| Material determination and product selection  
| Material listing/exclusion  
| Setting up free goods

#### Sales Case Study based on TS460 course

### Méthode pédagogique

Chaque participant travaille sur un poste informatique qui lui est dédié. Un support de cours lui est remis soit en début soit en fin de cours. La théorie est complétée par des cas pratiques ou exercices corrigés et discutés avec le formateur. Le formateur projette une présentation pour animer la formation et reste disponible pour répondre à toutes les questions.

### Méthode d'évaluation

Référence	TS460
Durée	10 jours (70h)
Tarif	8 200 €HT

### PROCHAINES SESSIONS

Pour connaître les prochaines dates ou organiser un intra-entreprise, contactez-nous, nous vous répondrons sous 72 heures.

Tout au long de la formation, les exercices et mises en situation permettent de valider et contrôler les acquis du stagiaire. En fin de formation, le stagiaire complète un QCM d'auto-évaluation.

---

## Accessibilité

Les sessions de formation se déroulent sur des sites différents selon les villes ou les dates, merci de nous contacter pour vérifier l'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.

Pour tout besoin spécifique (vue, audition...), veuillez nous contacter au 01 85 77 07 07.